

”UPPSALA CYCLING RACE WEEK” SÖKER SÄLJARE TILL IDROTTSEVENEMANG I VÄRLDSKLASS



Är du en naturligt duktig säljare som vill delta i utvecklingen av ett av Uppsalas främsta internationella idrottsevenemang? Är du bra på att bygga nätverk och knyta nya kontakter? Om du är driven, engagerad och gillar action är du en viktig blivande partner till Upsala Cykelklubb.

Upsala Cykelklubb är Sveriges äldsta aktiva cykelklubb, grundad 1906. Vi arrangerar världens äldsta cykeltävling, Scandinavian Race och även Sveriges enda etapplopp för damer världselit. Upsala Cykelklubb erbjuder unika möjligheter till Tävling, Träning & Utbildning

DIN ROLL SOM SÄLJARE INOM UPSALA CYKELKLUBB

Ditt uppdrag innebär att arbeta med nätverk, sponsor- och företagsförsäljning till både lokala företag i Uppsala men även att kontakta starka företag och varumärken inom cykelvärlden. Din roll är aktiv och du blir en viktig ambassadör för utvecklingen av Uppsala Cycling Race Week, internationella proffstävlingar på cykel för både damer och herrar.

Du bokar möten och säljer ett evenemang med målbild att skapa en folkfest i Uppsala. Du kontaktar företag som vill synas i ett professionellt idrottsevenemang. Våra samarbetspartners finns inom kunskapsintensiva branscher med aktiva medarbetare samt även lokalt med köpstarka kunder inom såväl shopping, matupplevelser, resor, idrott. Du blir vårt ansikte utåt och arbetar med aktivt nätverkande i olika sammanhang.

VEM ÄR DU?

Du har en stark naturlig förmåga att skapa nya kontakter, därigenom får du utlopp för din positiva energi och når ständigt nya mål. Du är mycket resultatinkriktad och har tidigare erfarenhet av försäljning.

- Du drivs av att göra affärer och att komma till avslut i säljsituationen
- Du är en social och öppen person som gillar att knyta nya kontakter
- Du är en förtroendeingivande person med gott rykte och renommé
- Du uppskattar att arbeta mycket självständigt och att fritt planera och styra din dag
- Självklart är det en fördel om du har idrottsbakgrund och gillar elitidrott
- Du värnar hög kvalitet och är serviceinriktad i dina relationer
- Du är ordningsam och strukturerad men hittar även kreativa och anpassade lösningar som ger våra samarbetspartners mycket värde tillbaka genom vårt samarbete
- Du är kommunikativ och uttrycker dig väl på svenska i tal och skrift
- Utbildning och yrkeserfarenhet inom försäljning och modern sponsring är meriterande

VI ERBJUDER DIG

Du erbjuds ett mycket fritt arbete där du kontaktar nya kunder vid de tider och tillfällen som passar dig och våra samarbetspartners bäst. Du ges en unik möjlighet att utveckla ett brett nätverk inom Uppsala och idrottsvärlden. Vårt mål är att utveckla Uppsala Cycling Race Week till en folkfest för Uppsala och locka en internationell publik. Vill du vara med skapa mindre event i direkt anslutning till cykeltävlingarna är dina kreativa förslag välkomna! Vi ger dig de verktyg och den utbildning du behöver för att uppnå goda försäljningsresultat. Du har goda möjligheter till bra intjäning då din ersättning baseras på genomförd försäljning. Du arbetar genom att ta aktiv kontakt med företag i centrala Uppsala samt per telefon. Du arbetar självständigt med administration från hemmet.

SÖK IDAG!

Du ansöker omgående och senast 1 december 2018 genom ett kortfattat personligt brev samt CV. Har du frågor är du välkommen att kontakta Johan Törnbage, Upsala Cykelklubb. 070-618 26 70 eller e-post tornbage@gmail.com

Läs mer på vår hemsida samt våra Facebook kanaler.

Damer, Tour Of Uppsala

<https://www.facebook.com/TourofUppsala/>

Herrar, världens äldsta cykeltävling,
Scandinavian Race,
111:e upplagan i oavbruten följd 2019

<https://www.facebook.com/ScandinavianRace/>

Hemsida:

www.upsalack.se



*Ida Erngren, Upsala CK. Vinnare av
Tour Of Uppsala 2018*